

Bac Pro.

Métiers du Commerce & de la Vente

STATUT SCOLAIRE



Info Pratique

- ◆ Lycée à 20 mn à pied de la gare SNCF

Lycée de la Mer

29 Allée de la Barbotière
33470 GUJAN-MESTRAS

Tel. : 05 56 22 39 50

Mel : ce.0332870r@ac-bordeaux.fr

www.lyceedelamergujan.fr

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

L'objectif du **Bac Pro Commerce-Vente** est de donner des compétences en vente en unité commerciale. À travers une démarche commerciale active.

Le Bac Pro Commerce est un employé commercial **sédentaire** qui intervient dans tout type d'unité commerciale (physique ou virtuelle).

Le Bac Pro vente est un employé **itinérant**.

Son activité consiste à :

- accueillir, conseiller et vendre des produits et des services Associées.
- Contribuer au suivi des ventes.
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.

Selon les situations, il pourra :

- prospecter des clients potentiels.
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

❖ Contenu de la formation : (3 ans)

↳ **Enseignement généraux** : (300h/an)

Français, Histoire - Géographie, Mathématiques, Langue vivante 1 et 2, Arts appliqués, Education physique et sportive.

↳ **Enseignement de spécialité**:

- **Activité 1** : conseil et vente
- **Activité 2** : suivi des ventes
- **Activité 3** : fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- **Activité 4** :

Option A : Animation et gestion de l'espace commerciale,

Option B : prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

- Economie, Droit
- Prévention Santé Environnement

↳ **P.F.M.P.** (Période de formation en Période Professionnel) :
22 semaines sur 3 ans

❖ Insertion professionnelle ou poursuites d'études :

- ✓ B.T.S M.C.O. (Management Commercial Opérationnel)